



ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΠΑΙΔΕΙΑΣ, ΕΡΕΥΝΑΣ ΚΑΙ ΘΡΗΣΚΕΥΜΑΤΩΝ
ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗΣ ΠΟΛΙΤΙΚΗΣ

ΕΥΡΩΠΑΪΚΟ ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ ΤΑΜΕΙΟ

Επενδύουμε στον άνθρωπο!



ΕΥ3: Επιμορφωτικό υλικό για τη ΘΕ6:
«Επιχειρηματικότητα»



Επιχειρησιακό Πρόγραμμα
Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού,
Εκπαίδευση και Διά Βίου Μάθηση
Με τη συγχρηματοδότηση της Ελλάδας και της Ευρωπαϊκής Ένωσης



Επιχειρησιακό Πρόγραμμα
Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού, Εκπαίδευση
και Δια Βίου Μάθηση

ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΗΣ ΠΟΛΙΤΙΚΗΣ (Ι.Ε.Π.)

**Πράξη: “Επιμόρφωση εκπαιδευτικών/εκπαιδευτών
σε θέματα Μαθητείας” με κωδικό ΟΠΣ (MIS) 5008057**

**Υποέργο 1: “Υποστηρικτικές ενέργειες
για την υλοποίηση της Επιμόρφωσης”**

**ΕΥ3: Επιμορφωτικό υλικό για τη ΘΕ6
«Επιχειρηματικότητα»**

Δρ Παναγιώτης Κώτσιος



**Επιχειρησιακό Πρόγραμμα
Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού,
Εκπαίδευση και Διά Βίου Μάθηση**
Με τη συγχρηματοδότηση της Ελλάδας και της Ευρωπαϊκής Ένωσης



Μελέτη Περίπτωσης 1

Απορρίφθηκε από 30 δουλειές και τώρα είναι ένας από τους πιο πλούσιους ανθρώπους του κόσμου. Η ιστορία του ιδρυτή της Alibaba.



Πηγή: HuffPost Greece, Δημοσιεύθηκε: 25/10/2016

Ως νέος, απέτυχε σε αρκετές εξετάσεις στο σχολείο. Αργότερα έκανε αίτηση στα αγαπημένα του πανεπιστήμια πολλές φορές αλλά η απάντηση ήταν πάντα η ίδια: «Λυπούμαστε πολύ, αλλά δεν γίνετε δεκτός». Και μετά ήρθαν άλλες απογοητεύσεις. Εκδήλωσε ενδιαφέρον για 30 δουλειές. Και όλες τον απέρριψαν. Σε μια περίπτωση μάλιστα ήταν ο μόνος που δεν κατάφερε να πάρει μια θέση, μεταξύ των δεκάδων υποψηφίων. Και μετά δοκιμάστηκε σε δύο επιχειρηματικά σχέδια. Απέτυχε και στα δύο.

Και κάπου εδώ ήρθε η ώρα να αναρωτηθείτε. Εσείς τι θα κάνατε μετά από τόσες αποτυχίες; Πιθανότατα να τα παρατούσατε. Όχι όμως ο Jack Ma. Γιατί όπως όλα δείχνουν, ήταν αποφασισμένος να πετύχει.

Σύμφωνα με τον Independent η αρχή έγινε το 1995, από ένα ταξίδι στις ΗΠΑ που ήταν η αφορμή για τη μεγάλη ιδέα που θα τον κάνει αργότερα έναν από τους πιο πλούσιους ανθρώπους του κόσμου. Ήταν άσχετος με το ίντερνετ και τον προγραμματισμό αλλά μαγεύτηκε όταν το χρησιμοποίησε για πρώτη φορά σε εάν ταξίδι του στις ΗΠΑ. Η πρώτη του αναζήτηση online ήταν η λέξη «μπύρα», όπως αναφέρει το Business Insider σε παλιότερο αφιέρωμά του, όπου διαπίστωσε με έκπληξη ότι στα αποτελέσματα δεν εμφανίστηκε καμία κινεζική. Και τότε του ήρθε η ιδέα: να φτιάξει μια εταιρεία ίντερνετ για την Κίνα.

Τέσσερα χρόνια αργότερα μάζεψε 17 φίλους του στο σπίτι του. Τους ανέπτυξε την επιχειρηματική του ιδέα: μια online πλατφόρμα που θα συνέδεε τις κινεζικές επιχειρήσεις με τη διεθνή αγορά. Η Alibaba.

Εξηγούσε το όραμά του στους φίλους του επί ώρες, οι οποίοι γνώριζαν για τις αποτυχίες του, αλλά είδαν και την αποφασιστικότητά του. Στο τέλος πείστηκαν. Οι 17 φίλοι του επένδυσαν συνολικά 60.000 δολάρια στην εταιρεία του Jack. Η εταιρεία επέτρεπε στους εξαγωγείς να ανεβάζουν τα προϊόντα τους και οι πελάτες θα μπορούσαν να τα αγοράσουν απευθείας από την πλατφόρμα.

Μέχρι τον Οκτώβριο του 1999, η Alibaba είχε λάβει χρηματοδότηση ύψους 5 εκατ. δολαρίων από την Goldman Sachs και άλλα 20 εκατ. δολάρια από την Soft Bank, μια Ιαπωνική εταιρεία

τηλεπικοινωνιών, η οποία ήθελε να επενδύσει σε νέες τεχνολογικές εταιρίες.

Αυτή τη στιγμή είναι τέταρτη σε τζίρο, σε παγκόσμιο επίπεδο, πίσω από τις Apple, Google και Microsoft. Ο ίδιος είναι αυτή τη στιγμή ο δεύτερος πλουσιότερος άνθρωπος στην Κίνα, με την περιουσία του να υπολογίζεται περίπου στα 25 δισ. δολάρια.

**Πως προέκυψε το όνομα της εταιρείας; Μα φυσικά από τον «Αλιμπαμπά και τους 40 κλέφτες». Ένας μυστικός κωδικός που ξεκλείδωνε μια μυστική πύλη, πίσω από την οποία κρύβονταν μεγάλοι θησαυροί. Όπως η Alibaba που λειτούργησε σαν πύλη που έδινε την δυνατότητα σε πολλές επιχειρήσεις της Κίνας να βγουν στην παγκόσμια αγορά.*

Ερωτήσεις:

1. Ποια ήταν η επιχείρηση που έκανε γνωστό τον Jack Ma; Ποιο είναι το αντικείμενο της;
2. Πως προέκυψε η επιχειρηματική ιδέα;
3. Πως συγκέντρωσε χρήματα ο Jack Ma για να υλοποιήσει την ιδέα του;
4. Πως αντιμετώπισε ο Jack Ma τις αποτυχίες του;

Μελέτη Περίπτωσης 2

Καταρρέει η αυτοκρατορία του Jamie Oliver; Τι συμβαίνει με τον άνδρα που έκανε το μαγείρεμα κερδοφόρα επιχείρηση;



Πηγή: HuffPost Greece, Δημοσιεύθηκε: 17/02/2018, Αρχική Πηγή: The Guardian

Αγώνα για να κρατήσει ζωντανή την αλυσίδα εστιατορίων Jamie's Italian που είναι και η ναυαρχίδα των επιχειρήσεων του στο χώρο της εστίασης δίνει ο γνωστός βρετανός μάγειρας Jamie Oliver.

Μόνο τον Δεκέμβριο του 2017 έβαλε 3 εκατ. λίρες από τα δικά του χρήματα για να διατηρήσει την αλυσίδα εστιατορίων «όρθια» αλλά τελικά μόλις το επόμενο μήνα ανακοίνωσε ότι θα κλείσει 12 από τα 37 υποκαταστήματά της στο Ηνωμένο Βασίλειο. Αυτή ήταν άλλωστε και η συμφωνία που έκανε με τους πιστωτές του για να μην αποσύρουν τα κεφάλαια τους. Σε συνέχεια αυτών των εξελίξεων, πριν από μερικές ημέρες ήρθαν στην δημοσιότητα σειρά νομικών εγγράφων τα οποία εμφανίζουν τα Jamie's Italian να έχουν χρέη 71,5 εκατ. λιρών (30,2 εκατ. λίρες υπεραναλήψεων και δανείων και 41,3 εκατ. λίρες που οφείλονταν σε ιδιοκτήτες, προμηθευτές κ). Τα δε χρέη στους

εργαζόμενους φθάνουν τις 2,2 εκατ. λίρες. Ωστόσο εκπρόσωπος της επιχείρησης ανέφερε πως παρουσιάζεται μια διαστρεβλωμένη εικόνα της πραγματικότητας.

Ακόμη όμως και εάν έγιναν προσπάθειες για να «στρογγυλέψουν» κάπως τα πράγματα, γεγονός παραμένει, όπως γράφει ο Guardian, πως τα έγγραφα δείχνουν ότι η επιχείρηση βρίσκεται στο χείλος της κατάρρευσης.

Αξίζει να σημειωθεί πως, όπως έχει παραδεχθεί και ο ίδιος, χειρίστηκε λάθος το 40% των επιχειρήσεων του και έχασε 90 εκατ. λίρες από την περιουσία του. Το 2015 έκλεισε και το τελευταίο υποκατάστημα του της αλυσίδας ειδών μαγειρικής Recipease και τον Οκτώβριο του 2017 σταμάτησε να εκδίδει το περιοδικό μαγειρικής, Jamie, μετά από 10 ολόκληρα χρόνια.

Τι συνέβη και όλα πήγαν στραβά;

Το Jamie's Italian άνοιξε το πρώτο του αδερφάκι το 2008. Τότε οι θαμώνες σχημάτιζαν ουρές έξω από το εστιατόριο για δοκιμάσουν τις συνταγές του βρετανού μάγειρα οι οποίες ήταν πράγματι πολύ καλές ενώ οι τιμές και οι μερίδες καθ' όλα λογικές. Σύντομα τα Jamie's Italian έγιναν περισσότερα από 40.

Από τις αρχές του 2017 όμως τα προβλήματα ήταν εμφανή. Αρχικά δικαιολογήθηκαν εξαιτίας του υψηλού ανταγωνισμού, του Brexit και έτσι έξι υποκαταστήματα έκλεισαν. Ήδη το 2016 η αλυσίδα κατέγραφε απώλειες 9,9 εκατ. λιρών αντί κερδών 2,4 εκατ. λιρών το 2015. Ωστόσο τα εστιατόρια που δεν έκλεισαν το 2017 είχαν ικανοποιητικές αποδόσεις ενώ το εμπορικό σήμα παρέμενε πολύ ισχυρό.

Η αλήθεια είναι, όπως γράφει ο Guardian, πως έως ένα σημείο τα προβλήματα των εστιατορίων είναι μέρος μόνο ενός γενικότερου προβλήματος στον συγκεκριμένο χώρο. Μετά την βελτίωση της οικονομίας εξαιτίας της χρηματοπιστωτικής κρίσης τα εστιατόρια είδαν μια άνοδο αφού οι άνθρωποι ήταν πρόθυμοι και μπορούσαν να ξοδέψουν χρήματα για φαγητό «έξω». Η τάση αυτή όμως οδήγησε και σε αύξηση των νέων εστιατορίων και άρα σε έναν αυξανόμενο ανταγωνισμό, σε αύξηση των ενοικίων των καταστημάτων, σε αύξηση των τιμών των τροφίμων κλπ κλπ. Όπως λέει ο Πίτερ Μάρτιν, αντιπρόεδρος της συμβουλευτικής τροφίμων και ποτών CGA το μυστικό για να μείνει κανείς στην κορυφή είναι η προσαρμογή στις μεταβαλλόμενες προτιμήσεις των πελατών και εξηγεί πως όταν ο Jamie ήρθε στο προσκήνιο ήταν κάτι νέο και συναρπαστικό. «Όμως η αγορά έχει εξελιχθεί και έχει γίνει γενικά πιο ενδιαφέρουσα και έχεις περισσότερους ανθρώπους που κάνουν κάτι παρόμοιο».

Βέβαια ο Jamie σίγουρα δεν θα πεινάσει. Εκτός από τα εστιατόρια, η επιχείρηση του εξακολουθεί να παράγει χρήμα κυρίως από την απασχόλησή του στην τηλεόραση και τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης.

Ερωτήσεις:

1. Σε ποια επιχειρηματική ιδέα επικεντρώνεται το άρθρο;
2. Ποια είναι η πορεία της επιχείρησης Jamie's Italian;
3. Ποιοι θεωρείται ότι είναι οι λόγοι που κλείνουν τα καταστήματα του Jamie Oliver;
4. Ποιες εναλλακτικές επιχειρηματικές δραστηριότητες έχει ο διάσημος μάγειρας;